



KAPITAŁ LUDZKI
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI

UNIA EUROPEJSKA
EUROPEJSKI
FUNDUSZ SPOŁECZNY



WRP.3090 – EK –39/2010

UMOWA Nr 10/2011

zawarta w dniu 24 stycznia 2011r. pomiędzy:

Powiatem Pułtuskim reprezentowanym przez Zarząd Powiatu w Pułtusk

z siedzibą: **ul. Białowiejska 5, 06-100 Pułtusk**

NIP 568-14-17-174

REGON 130377729

reprezentowanym przez:

p. Edwarda Marka Wroniewskiego – Starostę Pułtuskiego

p. Andrzej Doleckiego – Wicestarostę

przy kontrasygnacie **Skarbnika Powiatu p. Krystyny Rzepnickiej**

zwanym w dalszej części umowy „Zamawiającym”

a

Firmą: **SOLID CONSULTING Łukasz Kotwica**

z siedzibą: **ul. Paderewskiego 64/5, 66 – 400 Gorzów Wielkopolski**

wpisaną do ewidencji działalności gospodarczej pod numerem 50059 prowadzonej przez Urząd Miasta w Gorzowie Wielkopolskim

NIP 599-270-39-99

REGON 300448352

reprezentowaną przez:

p. Błażeja Antoniaka – Dyrektora Regionalnego, działającego na podstawie pełnomocnictwa z dnia 21.12.2010 r.

zwaną w dalszej części umowy „Wykonawcą”,

w wyniku przeprowadzonego postępowania o zamówienie publiczne w trybie przetargu nieograniczonego o wartości zamówienia nie przekraczającej wyrażonej w złotych równowartości kwot na podstawie art. 11 ust. 8 i przeprowadzonego na podstawie art. 10 ust. 1 ustawy z dnia 29 stycznia 2004r. - Prawo zamówień publicznych (j.t.Dz. U. z 2010 r. Nr 113, poz. 759 ze zm.).

§ 1

Wykonawca zobowiązuje się wykonać usługę polegającą na organizacji i przeprowadzeniu **kursu przedstawiciel handlowy – skuteczny negocjator** dla 10 osób, w ramach projektu „EUROKWALIFIKACJE – kluczem do zatrudnienia mieszkańców powiatu pułtuskiego”, realizowanego z poddziałania 6.1.1. Wsparcie osób pozostających bez zatrudnienia na regionalnym rynku pracy Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki zgodnie ze swoją *Ofertą* z dnia **22.12.2010r.**

§ 2

Przedmiot umowy Wykonawca zobowiązuje się zrealizować w terminie do **28.02.2011 r.**

§ 3

1. Wykonawca zobowiązany jest do wykonania z należytą starannością i w ustalonym terminie, czynności związanych z usługą stanowiącą przedmiot zamówienia.

2. Wykonawca zobowiązuje się do zarejestrowania instytucji szkoleniowej, którą reprezentuje w internetowej bazie ofert szkoleniowych dostępnej na stronie internetowej: www.inwestycjawkadry.pl i aktualizowania w tej bazie informacji o kursie nie rzadziej niż raz w miesiącu.

3. Za szkody powstałe w czasie realizacji przedmiotu umowy na majątku Zamawiającego odpowiada Wykonawca.

4. Ze strony Wykonawcy osobą odpowiedzialną za realizację umowy jest:

Błażej Antoniak – Dyrektor Regionalny

5. Ze strony Zamawiającego osobą odpowiedzialną za realizację umowy jest:

Artur Rachuba – koordynator projektu, **Katarzyna Gutowska** – asystent ds. wdrażania projektu.

§ 4

Wykonawca zobowiązuje się do udzielenia Instytucji Pośredniczącej II stopnia Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki, tj. Wojewódzkiemu Urzędowi Pracy w Warszawie, ul. Młynarska 16, 01-205 Warszawa oraz innym podmiotom uprawnionym do kontroli, prawa wglądu do dokumentów Wykonawcy związanych z realizowanym Projektem, w tym do dokumentów finansowych.

§ 5

1. Łączna wartość zamówienia wynosi:

netto **16.410,00 zł** (słownie: szesnaście tysięcy czterysta dziesięć złotych 00/100),

VAT – usługa zwolniona od podatku VAT

brutto **16.410,00 zł** (słownie: szesnaście tysięcy czterysta dziesięć złotych 00/100).

z zastrzeżeniem postanowień ust. 2 i 3.

2. Dane cenowe brutto, określone przez Wykonawcę będą stałe przez cały okres realizacji umowy, cena netto może ulec zmianie w przypadku urzędowej zmiany stawki podatku VAT.
3. W przypadku wzrostu urzędowej stawki podatku VAT cena netto zostanie pomniejszona poprzez odliczenie kwoty należnego podatku VAT w dniu wystawienia faktury przez Wykonawcę.
4. Zapłata nastąpi po wykonaniu przedmiotu umowy, na podstawie faktury VAT w terminie **30 dni** od jej doręczenia przez Wykonawcę i zaakceptowaniu przez Zamawiającego Raportu z realizacji kursu, na konto wskazane na fakturze. Za datę płatności strony uznają dzień wysłania przez Zamawiającego polecenia przelewu do banku prowadzącego jego rachunek, z zastrzeżeniem ust. 5.
5. W przypadku nie przekazania środków finansowych przez Wojewódzki Urząd Pracy w Warszawie – Instytucję Pośredniczącą II stopnia Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki, w ramach którego realizowany jest projekt w terminie umożliwiającym terminowe dokonanie zapłaty na rzecz Wykonawcy - zapłata nastąpi bez odsetek w ciągu 10 dni po otrzymaniu środków finansowych od ww. Instytucji. Za datę płatności strony uznają dzień wysłania przez Zamawiającego polecenia przelewu do banku prowadzącego jego rachunek.
6. Zamawiający dopuszcza możliwość zapłaty za część zrealizowanego zadania – nie więcej niż 70 % faktycznie poniesionych kosztów zadania określonych w § 5 ust.1. Warunkiem zapłaty jest przedstawienie raportu z części zrealizowanego zadania.

§ 6

Zgodnie z art. 144 ust. 1 ustawy Prawo zamówień publicznych strony dopuszczają zmiany umowy w zakresie:

- a) zmiany terminu wykonania usługi, której konieczność zaistniała wskutek okoliczności niemożliwych do przewidzenia w chwili zawarcia umowy, o czas wynikający z tych okoliczności,
- b) wynikającym ze zmian obowiązujących przepisów prawa,
- c) zmniejszenia ceny netto, w przypadku urzędowej zmiany stawki podatku VAT mającej wpływ na ceny, stawki i kwoty podatku VAT,
- d) zmiany ilości osób biorących udział w kursie,
- e) zmiany wartości przedmiotowej umowy, wynikającej z okoliczności określonych w lit. b)-d), o zakres

“EUROKWALIFIKACJE – kluczem do zatrudnienia mieszkańców powiatu pułtuskiego”

Projekt współfinansowany przez Unię Europejską w ramach środków Europejskiego Funduszu Społecznego.

tych zmian.

§ 7

1. Wykonawca zapłaci Zamawiającemu kary umowne:

- 1) w wysokości 5 % łącznej wartości netto zamówienia, określonej w § 5 ust. 1, jeżeli zadanie zostanie wykonane niezgodnie z harmonogramem lub opisem określonym w ofercie,
- 2) w wysokości 20 % łącznej wartości netto zamówienia, określonej w § 5 ust. 1 w przypadku odstąpienia od umowy z powodu okoliczności, za które odpowiada Wykonawca.

2. Postanowienia ust. 1 nie wykluczają prawa Zamawiającego do dochodzenia od Wykonawcy odszkodowania uzupełniającego na zasadach ogólnych, jeżeli wartość powstałej szkody przekroczy wysokość kar umownych.

3. W przypadku niewykonywania lub nienależytego wykonywania warunków niniejszej umowy przez Wykonawcę, Zamawiający może rozwiązać umowę ze skutkiem natychmiastowym, ust. 1 pkt 2 stosuje się odpowiednio.

4. W razie wystąpienia istotnej zmiany okoliczności powodującej, że wykonanie zadania nie leży w interesie publicznym, czego nie można było przewidzieć w chwili zawarcia umowy, zamawiający może odstąpić od umowy w terminie 30 dni od powzięcia wiadomości o powyższych okolicznościach. W takim wypadku wykonawca może żądać jedynie wynagrodzenia należnego mu z tytułu wykonania części umowy.

§ 8

Zmiany niniejszej umowy wymagają dla swej ważności formy pisemnej pod rygorem nieważności.

§ 9

W sprawach nieuregulowanych niniejszą umową będą miały zastosowanie przepisy Kodeksu Cywilnego, przepisy ustawy Prawo zamówień publicznych oraz inne przepisy powszechnie obowiązujące w danym zakresie.

§ 10

1. Ewentualne spory mogące wyniknąć w toku realizacji niniejszej umowy strony poddają pod rozstrzygnięcie Sądu właściwego miejscowo ze względu na siedzibę Zamawiającego.
2. Wykonawca zobowiązuje się do powiadamiania Zamawiającego w terminie 14 dni o każdej zmianie adresu, nazwy firmy oraz wszelkich zmianach związanych z jego statusem prawnym.
3. Zamawiający zastrzega sobie, że pisma kierowane do Wykonawcy na ostatni znany mu adres uważa się za skutecznie doręczone z dniem powtórnego zawiadomienia o możliwości odbioru pisma, albo zwrotu przez pocztę z adnotacją o nieskuteczności doręczenia.

§ 11

1. Umowa wchodzi w życie z dniem jej podpisania przez obie strony.
2. Umowa została zawarta w dwóch jednobrzmiących egzemplarzach, po jednym dla każdej ze stron.
3. Integralną część umowy stanowi *Specyfikacja Istotnych Warunków Zamówienia* oraz *Oferta Wykonawcy*.

STAROSTA

Edward Marek Wroniewski
Edward Marek Wroniewski

ZAMAWIAJĄCY

WICESTAROSTA

Andrzej Dolecki
Andrzej Dolecki

Kontrasygnata Skarbnika:

Krzyszyna Rzepnieć
mgr Krzyszyna Rzepnieć

“EUROKWALIFIKACJE – kluczem do zatrudnienia mieszkańców powiatu pułtuskiego”
Projekt współfinansowany przez Unię Europejską w ramach środków Europejskiego Funduszu Społecznego.

Bogusław Sokalski
Bogusław Sokalski
101/C/468/

Dyrektor Regionalny
Solid Consulting
Błażej Antoniak
Błażej Antoniak

WYKONAWCA

SOLID
CONSULTING
Łukasz Kotwica

ul. 1 Paderewskiego 64/5, 66-400 Gorzów Wlkp.
tel. 95 711 72 78 • fax 95 711 72 79
NIP 599-270-39-99, Regon 300448352



KAPITAŁ LUDZKI
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI



UNIA EUROPEJSKA
EUROPEJSKI
FUNDUSZ SPOŁECZNY



SOLID
CONSULTING

Lukasz Kotwica

ul. 1 Padbrzejskiego 64/5, 66-400 Gorzów Wlkp.
tel. 95 711 7278 • fax 95 711 72 79
NIP 699-270-39-89, Regon 300448352

HARMONOGRAM KURSU

pn. „Przedstawiciel handlowy – skuteczny negocjator”

Data	Godziny zajęć	Liczba godzin	Trener	Temat
26.01.2011	15:00-20:00	5	W.Z.	Rola i zadania przedstawiciela handlowego
28.01.2011	12:30-19:30	7	W.S.	Marketing, reklama, promocja cz.1
31.01.2011	08:00-14:00	6	W.S.	Marketing, reklama, promocja cz.2
01.02.2011	09:00-16:00	7	W.S.	Marketing, reklama, promocja cz.3
02.02.2011	15:00-20:00	5	W.Z.	Zakres obowiązków handlowca
03.02.2011	14:00-20:00	6	W.S.	Marketing, reklama, promocja cz.4
04.02.2011	12:30-19:30	7	A.S.	Monitorowanie rynku pod względem popytu i podaży
07.02.2011	08:00-10:00	2	W.S.	Marketing, reklama, promocja cz.5
07.02.2011	10:00-14:00	4	W.S.	Tworzenie i prezentacja oferty handlowej cz.1
08.02.2011	15:00-18:00	5	A.S.	Zarządzanie czasem i celem
09.02.2011	09:00-12:00	3	W.S.	Tworzenie i prezentacja oferty handlowej cz.2
09.02.2011	12:00-16:00	4	W.S.	Komunikacja interpersonalna, asertywność, autoprezentacja cz.1
10.02.2011	14:00-17:00	3	W.S.	Komunikacja interpersonalna, asertywność, autoprezentacja cz.2
10.02.2011	17:00-20:00	3	W.S.	Wizyta handlowa cz.1
11.02.2011	12:30-19:30	7	A.S.	Negocjacje handlowe
14.02.2011	09:00-11:00	2	W.S.	Wizyta handlowa cz.2
14.02.2011	11:00-16:00	5	W.S.	Zagadnienia finansowo – prawne
15.02.2011	09:00-16:00	7	W.Z.	Rozpoznanie rynku cz.1
16.02.2011	09:00-11:00	2	W.Z.	Rozpoznanie rynku cz.2
16.02.2011	11:00-16:00	5	W.Z.	Dystrybucja, organizowanie sieci sprzedaży cz.1
17.02.2011	09:00-16:00	7	W.Z.	Dystrybucja, organizowanie sieci sprzedaży cz.2
18.02.2011	09:00-11:00	2	W.Z.	Dystrybucja, organizowanie sieci sprzedaży cz.3

SOLID
CONSULTING



KAPITAŁ LUDZKI
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI



UNIA EUROPEJSKA
EUROPEJSKI
FUNDUSZ SPOŁECZNY



18.02.2011	11:00-16:00	5	W.Z	Pozyskiwanie klientów, utrzymywanie kontaktów handlowych cz.1
21.02.2011	09:00-13:00	4	W.Z	Pozyskiwanie klientów, utrzymywanie kontaktów handlowych cz.2
21.02.2011	13:00-16:00	3	W.Z	Techniki i etapy sprzedaży cz.1
22.02.2011	09:00-13:00	4	W.Z	Techniki i etapy sprzedaży cz.2
22.02.2011	13:00-16:00	3	A.S	Obsługa wybranego komputerowego programu sprzedażowego cz.1
23.02.2011	09:00-16:00	7	A.S	Obsługa wybranego komputerowego programu sprzedażowego cz.2
24.02.2011	09:00-16:00	7	A.S	Obsługa wybranego komputerowego programu sprzedażowego cz.3
25.02.2011	09:00-16:00	7	A.S	Obsługa wybranego komputerowego programu sprzedażowego cz.4
28.02.2011	14:00-20:00	6	A.S	Obsługa wybranego komputerowego programu sprzedażowego cz.5
SUMA		150		

Dyrektor Regionalny
Solid Consulting
Błażej Antoniak